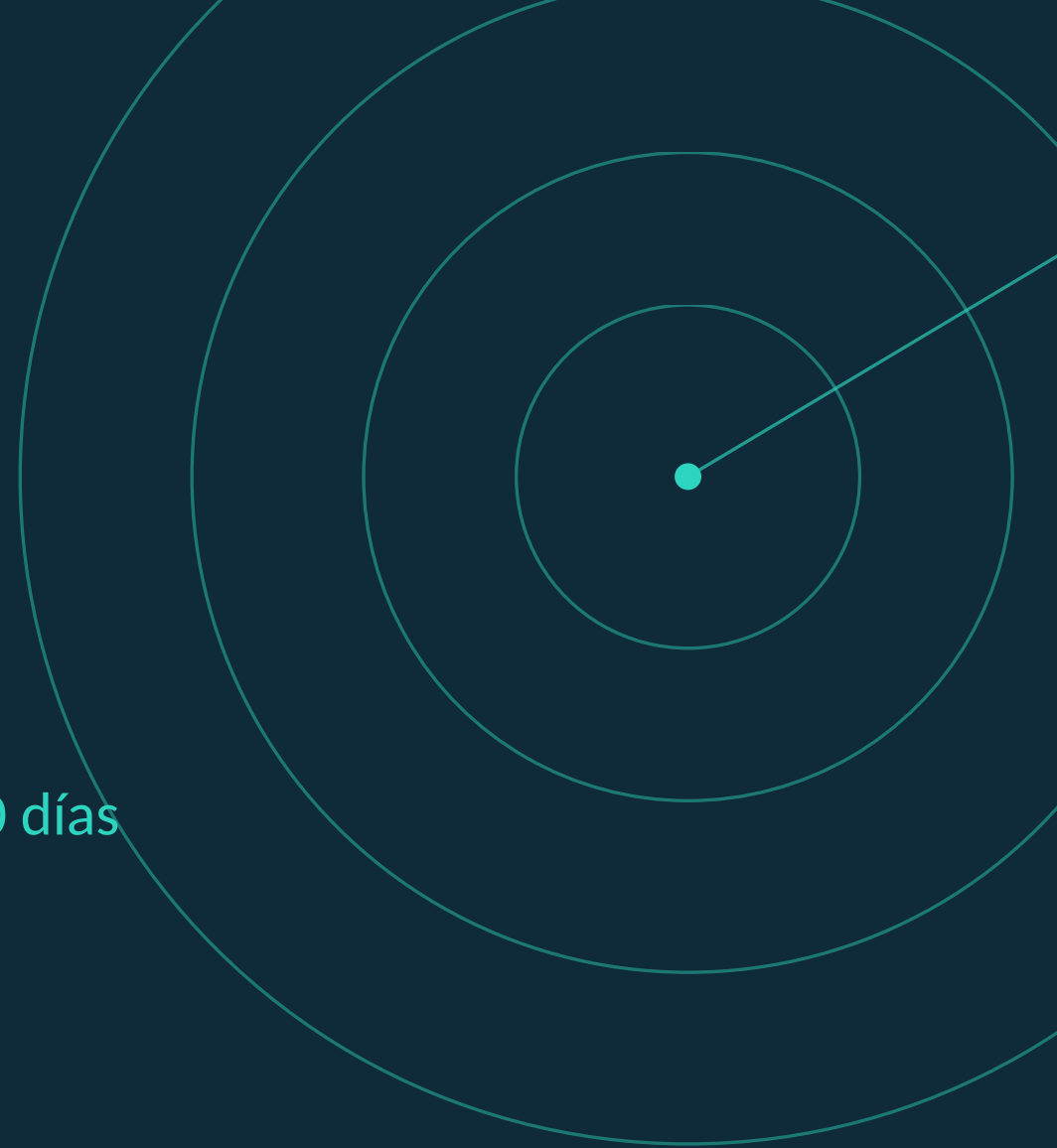


PROPUESTA DE CONSULTORÍA

Radar IA

Diagnóstico operativo y plan de automatización en 30 días

Sebastián García Padín • Fractional AI COO



El problema que venís arrastrando

Mucha presión por usar IA, poca claridad sobre dónde rinde de verdad.



Procesos que sangran horas

Tareas repetitivas que se comen el tiempo del equipo todos los días.



Datos que ves tarde

Decisiones que llegan después del momento en que servían.



“Habría que meterle IA”

La sensación de tener que adoptar IA, sin saber a qué proceso ni para qué.



Pruebas a mitad de camino

Pilotos sueltos, sin dueño y sin un número que diga si sirvieron.

Qué hago en 30 días

Cuatro semanas, un foco por semana, terminando con algo funcionando.

01



Mapeo

Inventario de procesos, herramientas y flujos de datos. Entrevisto a tu gente, no solo miro sistemas.

02



Priorización

Ordeno cada oportunidad por impacto y por factibilidad real de implementarla ya.

03



Quick win

Tomo la oportunidad más factible y la dejo funcionando antes de que termine el mes.

EL QUE VENDE EL RESTO

04



Plan a 5 meses

El roadmap con números: horas y costo de hoy contra el proyectado, y el repago estimado.

Qué te llevás



Inventario completo de procesos, herramientas y flujos de datos.



Mapa de puntos de dolor priorizado por ROI y por factibilidad.



Un quick win implementado y funcionando, con su métrica de antes y después.



Roadmap de 5 meses con costo actual vs proyectado y repago por iniciativa.



La diferencia

**No te dejo un PDF para archivar.
Te dejo un proceso mapeado y
un quick win funcionando.**

El diagnóstico te muestra el camino. El quick win te muestra que se puede recorrer.

Lo que abre: los 5 meses siguientes

Ejecución modular. Cada mes toma una iniciativa del roadmap, la implementa, la mide y la deja en manos de tu equipo.



Sin lock-in

Sin SaaS atado ni dependencia de un proveedor.



Todo queda tuyo

Lo que construyo lo opera tu equipo.



Medido en ROI

Cada iniciativa con su número de repago.

Inversión

MES 1 • RADAR IA

Inversión a medida

Alcance cerrado, sin sorpresas. Diagnóstico completo + quick win funcionando + roadmap a 5 meses.

MESES 2 A 6

A definir según alcance

Implementación modular, un foco por mes, con medición de ROI. Se cotiza por el valor que construye.



Si después de ver el Mes 1 no querés seguir, te quedás igual con el diagnóstico, el quick win andando y el plan. Sin compromiso de los 5 meses.

Por qué yo



30+ años

Construyendo y arreglando operaciones de verdad.



5 mercados

AR · BR · CL · PE · UY. Si querés mirar afuera, ya recorrí ese camino.



Exit a player global

Escalé un negocio en Brasil desde cero hasta su venta.



Be Awake AI

Cofundador y CEO. La IA la construyo y la vendo todos los días.

Estructura antes que IA. Gobierno antes que escala. **Resultado antes que herramienta.**

Hablemos.

Empezamos por un Radar IA y vemos qué tan lejos llega tu operación.

 padings@gmail.com

 linkedin.com/in/sebastiangarciapadin

Sebastián García Padín • Fractional AI COO

